



Diplôme visé par le Ministère  
de l'Éducation Nationale

## Parce que les entreprises ne peuvent se passer de bons commerciaux... ...Soutenez l'ECG d'Orléans grâce à votre taxe d'apprentissage.

Les entreprises françaises, grandes ou petites, quel que soit leur secteur d'activité, peinent de plus en plus à recruter des commerciaux et des vendeurs de qualité.

Parce qu'elle est en permanence à l'écoute de leurs besoins, la Chambre de Commerce et d'Industrie du Loiret a fondé, il y a 25 ans, l'Ecole de Commerce et de Gestion d'Orléans qui forme des jeunes maîtrisant parfaitement les outils de la vente, de l'export et du marketing.

Reconnue parmi les 30 meilleures écoles de commerce de France après Bac (8<sup>ème</sup> école bac+3, 1<sup>ère</sup> école du réseau EGC selon le Palmarès du *Point* - 15 février 2007), l'ECG d'Orléans est aujourd'hui le pivot d'un véritable groupe d'enseignement, comprenant un Centre de Formation Supérieure d'Apprentis (CFSA), une Ecole de Commerce et de Distribution, une Ecole Supérieure des Acheteurs Professionnels et un Institut de Force de Vente.

## UN LEVIER ESSENTIEL POUR NOTRE DÉVELOPPEMENT

Verser votre taxe d'apprentissage au Groupe ECG, c'est nous permettre :

**D'accueillir plus d'étudiants dans de meilleures conditions.** 140 candidats se sont présentés au concours d'entrée en 2007. Les effectifs ont doublé en dix ans et l'Ecole a conforté sa forte attractivité : elle recrute désormais au-delà des limites régionales améliorant encore sa sélectivité.

**D'amplifier l'ouverture internationale.** Un tiers des étudiants part étudier un an à l'étranger dans le cadre d'une année de césure. Par ailleurs, l'Ecole accueille des intervenants anglais de l'Université de Staffordshire pour animer des séminaires marketing.

**D'encourager l'innovation pédagogique :**

- « **L'Ecole Nomade** » : 10% des cours de 1<sup>ère</sup> année se déroulent directement en entreprise, de façon à immerger les étudiants dans le monde économique et à permettre aux entreprises invitantes de se faire mieux connaître de leurs futures recrues.

- **Le « Master Class Vente »** : constitués en véritables forces de vente supplétives, les étudiants de 3<sup>ème</sup> année réalisent une action commerciale pour le compte d'entreprises en situation réelle.

Si vous souhaitez soutenir le Groupe ECG, contactez dès maintenant le service Taxe d'Apprentissage de la Chambre de Commerce et d'Industrie au 02 38 77 77 61 ou [chantal.tuffreau@loiret.cci.fr](mailto:chantal.tuffreau@loiret.cci.fr)



ECOLE DE COMMERCE ET DE GESTION D'ORLÉANS  
17 boulevard de Châteaudun - 45000 ORLÉANS  
Tel : 02 38 77 89 00 - Fax : 02 38 54 27 18  
E-mail : [ecg@ecgorleans.org](mailto:ecg@ecgorleans.org) - [www.ecgorleans.org](http://www.ecgorleans.org)

